



# WERDE TEIL DER HAIE-FAMILIE!

**Die Kölner Haie sind einer der erfolgreichsten Eishockey-Clubs in Europa.** Als Nr. 2 der ewigen Tabelle der Deutschen Eishockey Liga (DEL) wurden acht deutsche Meisterschaften und acht Vize-Meisterschaften errungen. Die Unternehmensgruppe Kölner Haie umfasst mit der 1972 Haie Eishockey GmbH, der KEC Vertriebs GmbH & Co. KG, der KEC Verwaltungs GmbH sowie der Haie Charity gemeinnützige UG vier untereinander verbundene Gesellschaften.

**Zur Unterstützung unseres Teams im Bereich Sales & Partnerships suchen wir ab sofort Dich als**

## SALES MANAGER (M/W/D) IN VOLLZEIT

### DEINE AUFGABEN:

- Engagierte, kreative und eigenständige Kundengenerierung im Bereich Sales & Partnerships
- Individuelle Vertrags- und Angebotserstellung gemeinsam mit internen Schnittstellen sowie Support bei der Umsetzung der vereinbarten Vertragsleistungen
- Umsetzung und Nachbearbeitung von ganzheitlichen Vertriebsstrategien und -konzepten
- Betreuung von potenziellen Partnern und Bestandspartnern an Spieltagen
- CRM sowie Data-Management und -Pflege: Dokumentation deiner Aktivitäten im Hinblick auf die Erreichung der vereinbarten Ziele
- Kontinuierliche Netzwerkpflge sowie -ausbau, insbesondere durch die Teilnahme an Business- und Akquise-Veranstaltungen im Vereinsumfeld
- Proaktive Marktbeobachtung und Medienrecherche zur Identifikation von Marktchancen
- Identifikation und Entwicklung neuer Werbe- und Kommunikationsleistungen
- Projektbasierte Arbeit im Bereich der Vermarktung

### DEINE VORAUSSETZUNGEN:

- Erfolgreich abgeschlossenes Studium (z.B. im Sportmanagement, Wirtschaftswissenschaften) oder erfolgreich abgeschlossene Berufsausbildung
- Mindestens zwei Jahre Erfahrung im Bereich Sportvermarktung sowie der Betreuung von Key Accounts
- Zuverlässigkeit, hervorragende Kommunikations- und Organisationsfähigkeiten sowie sicheres Auftreten
- Hohes Maß an Empathie und sehr gute Verhandlungsfähigkeiten
- Weitblick in den sozialen Netzwerken und Affinität zu digitalen Themen
- Ausgeprägtes, vernetztes und konzeptionelles Denken
- Teamfähigkeit und Einsatzwille auch an Wochenenden
- Sehr gute Kenntnisse in MS Office

Deine Bewerbungsunterlagen reichst Du bitte digital – zusammen mit Deiner Gehaltsvorstellung und Deinem frühestmöglichen Eintrittstermin – **bis zum 20.06.2022** bei uns ein:

**KEC Vertriebs GmbH & Co.KG**  
Torsten Pfennig  
Gummersbacher Straße 4  
50679 Köln (Deutz)

E-Mail: [jobs@haie.de](mailto:jobs@haie.de)